(yrityksen nimi) **Liiketoimintasuunnitelma**

|  |
| --- |
| **Tiivistelmä** |
| Mikä on liikeideani pähkinänkuoressa? Millainen on yritykseni tulevaisuus? | **Idea****Missio****Visio****Tarkoitus** |

|  |
| --- |
| **Yrityskuvaus** |
| Mikä tekee liikeideastani ainutlaatuisen? Mitkä tarpeet liikeideani täyttää tai mitkä ongelmat se ratkaisee? Miten liikeideani täyttää tarpeet tai ratkaisee ongelmat? Miten liikeideastani tulee tuottoisa?Miksi yrityksestäni tulee menestyksekäs? |  |

|  |
| --- |
| **Kohderyhmä** |
| Onko kyse B2C - vai B2B-liiketoiminnasta? Missä markkinani sijaitsevat?Kuinka suuret markkinani ovat?Mihin markkinaosuuteen tähtään? Onko yritykselläni globaalia potentiaalia?Keitä ovat asiakkaani? Millainen ostovoima asiakaskunnallani on?Millainen on tyypillinen asiakaskokemus? |  |

|  |
| --- |
| **Kilpailijat** |
| Kuka/mikä on isoin kilpailijani markkinoilla? Verrattuna markkinoihin, mitkä ovat minun: VahvuuteniHeikkouteni MahdollisuuteniUhkaniMikä on vahvin kilpailuetuni? | **Vahvuudet****Heikkoudet****Mahdollisuudet****Uhat****Keskeinen kilpailuetuni**  |

|  |
| --- |
| **Toiminta** |
| Miten yritykseni toimii? Missä työpisteeni sijaitsee?Onko minulla työntekijöitä, vai käytänkö freelancereita tai vapaaehtoisia? Millaista tekniikkaa tai laitteita käytän? Mistä yleiskustannukseni syntyvät? Onko minulla alihankkijoita? |  |

|  |
| --- |
| **Johtaminen** |
| Kuka johtaa yritystäni?Minkälainen johtamishierarkia yrityksessä on?Keitä ovat yrityskumppanini, neuvonantajat ja/tai sijoittajat? Keitä olen palkannut työntekijöiksi? Auttavatko ystäväni ja perheeni minua? Miten he auttavat minua? Millaisia osaamisia edellä mainituissa rooleissa vaaditaan?  |  |

|  |
| --- |
| **Myynti ja markkinointi** |
| Miten aion markkinoida yritystäni? Mitä kanavia aion pääsääntöisesti käyttää?Mikä on myynti- ja markkinointistrategiani?Miten saavutan kohderyhmäni ja -markkinat? Millaista kokemusta minulla on myynnistä ja markkinoinnista? |  |

|  |
| --- |
| **Rahoituksen yhteenveto** |
| Kuinka paljon rahaa sijoitan yritykseeni itse?Millainen on tämänhetkinen henkilökohtainen taloudellinen tilanteeni? Mistä yritykseni rahoitus tulee – esim. lainana, ansaittuna, sijoituksina? Ovatko liikekumppanini sijoittaneet rahallisesti yritykseeni?Miten tuotteideni tai palveluideni hinnoittelu on rakennettu? Miten yritykseni kulut, kustannukset ja tulot tasapainottuvat kuukausittain?Millaista tuottoa odotan tekeväni?Millaisia investointeja tarvitsen? |  |

TÄRKEÄÄ!

Tämä suunnitelma ei ole kiveen hakattu. Liiketoimintasuunnitelmani tulee sopeutumaan markkinoiden ja trendien jatkuviin muutoksiin.